

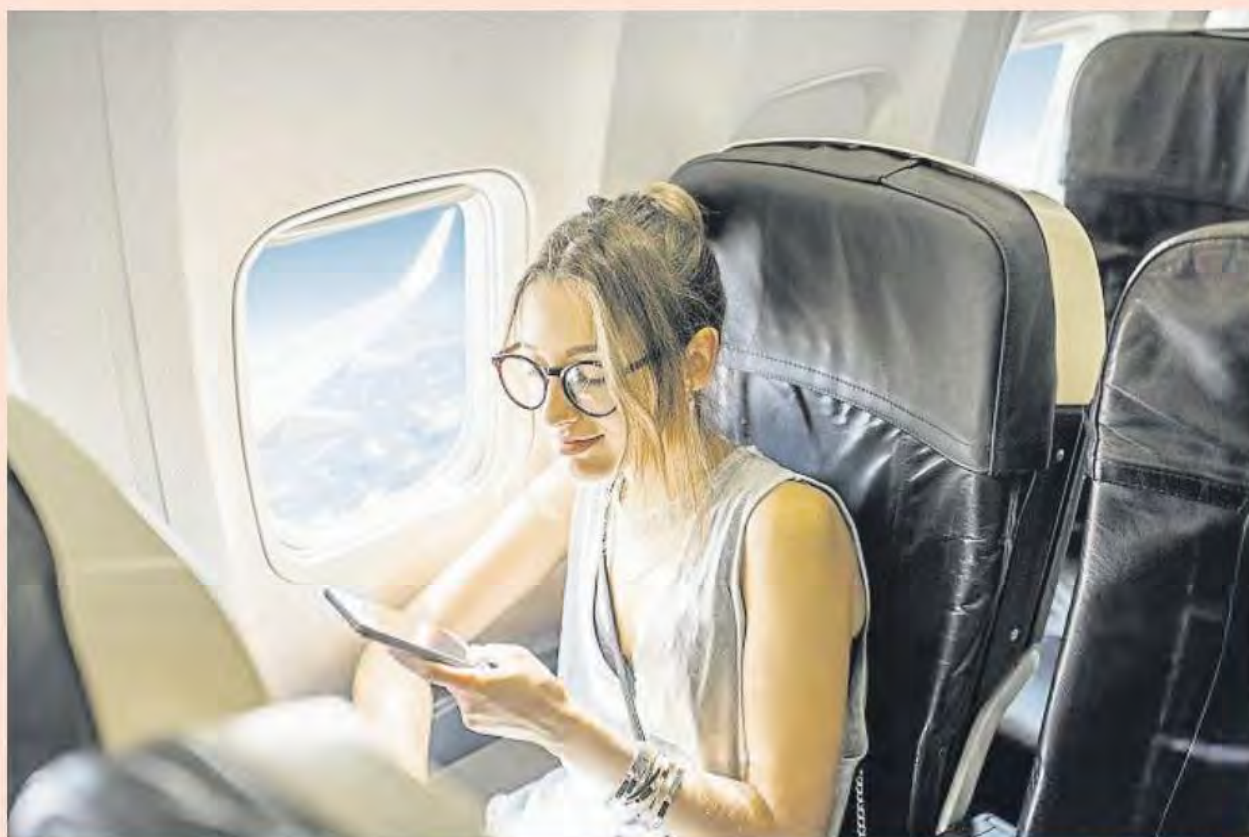
# CATALUNYA EMPRÈN

## INNOVADORS

Textos  
Lorena Farràs Pérez

Secció oferta per:

**Sabadell**



ROSSHELEN / ISTOCKPHOTO

## Els millors amics de l'electrònica

**EMC Barcelona és una empresa emergent de projectes d'alt valor afegit en l'àmbit de la compatibilitat electromagnètica**

Marc Aragón, Marc Pous, Iván González i Marco Azpurúa fan possible, entre altres coses, que es pugui fer servir el telèfon mòbil en un avió o que les persones amb marcapassos no tinguin problemes quan siguin en una zona de camps electromagnètics. És el que es coneix com a compatibilitat electromagnètica (CEM o EMC segons les sigles en anglès). És el mateix concepte que dona nom a EMC Barcelona, l'empresa emergent que van fundar aquests quatre enginyers el maig del 2020. "Erem investigadors del Grup de Compatibilitat Electromagnètica de la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC) i dins del grup ja treballàvem com si fos una petita empresa", explica Azpurúa.

Ara, des d'una empresa de debò, els quatre socis s'encarreguen que "qualsevol dispositiu electrònic pugui

funcionar correctament", en paraules del cofundador. Els clients d'EMC Barcelona van "des d'empreses emergents amb tecnologies electromagnètiques innovadores fins a empreses més convencionals, com ara fabricants d'automòbils, lluminàries i interruptors, equips mèdics, maquinària pesant o sistemes fotovoltaics", assenyala Azpurúa. A finals d'any, hauran tractat amb entre 100 i 150 clients. Són sobretot empreses catalanes, però l'empresa emergent també té feina a la resta de l'Estat i duu a terme

**L'equip d'EMC Barcelona està integrat per tres dels fundadors i dos empleats**



projectes d'R+D en l'àmbit europeu.

Els emprenedors encara col·laboren amb la UPC i tenen la seu al Campus Nord de la universitat, però Azpurúa reconeix que l'espai se'ls fa petit. "Necessitem invertir en unes instal·lacions amb laboratoris propis", assenyala. Un altre dels reptes de futur de l'empresa emergent és consolidar l'oferta de productes, amb eines de mesura d'emissions de camps electromagnètics. D'altra banda, l'empresa ha estat seleccionada per formar part de l'ESA BIC Barcelona, el centre d'incubació d'empreses que l'Agència Espacial Europea (ESA) té a Barcelona, per dur a terme un projecte d'avaluació àgil multidomini de les interferències electromagnètiques per a aplicació espacial.

EMC Barcelona, que ocupa dues persones i tres dels socis (no Marc Pous, que treballa a l'Agència Espacial Europea), tancarà el 2023 amb una facturació de 300.000 euros més la inversió captada per al desenvolupament de projectes d'R+D públics. Fins ara, l'empresa emergent ha suposat una inversió de prop d'un milió d'euros, entre recursos propis i subvencions públiques per a projectes d'R+D.



## Per a pensionistes

**Kalma ofereix serveis financers especialment pensats per a les necessitats dels més grans de 65 anys**

Després d'exercir de cap d'operacions a la startup financera NoviCap, Carlos Hernández va fundar l'empresa emergent Kalma el març del 2023. "Fa més de deu anys que estic vinculat al món *fintech* i havia arribat un punt en què volia emprendre i tenia clar que havia de ser una activitat amb un impacte positiu en la societat", explica Hernández. Aquest impacte positiu són "serveis financers avantguardistes pensats per millorar la qualitat de vida dels pensionistes", en paraules de l'emprenedor.

El primer producte de Kalma és nua propietat, una solució que permet que les persones grans puguin accedir a sumes importants de capital després de vendre l'habitatge en un format que els permet continuar-hi vivint per tota la vida. D'altra banda, Hernández està ultimant el llançament d'un servei de lloguer intergeneracional d'habitacions.

Amb la voluntat de "consolidar el model de negoci i continuar creixent en talent i clients", la startup barcelonina ha tancat una ronda de finançament d'un milió d'euros. En l'actualitat, l'empresa té oficines a Barcelona i Madrid i ocupa quatre persones.

**L'empresa ha tancat una ronda de finançament d'un milió d'euros**